

**An die im Schmierstoffgeschäft
 im Tankstellen-/Kraftstoffgeschäft
 im Wärmemarkt**

**SSt-RS 159-2022
TS-RS 136-2022
WM-RS 114-2022**

tätigen Mitgliedsfirmen

28.11.2022

3-rl



Technischer Mineralölkaufmann/ Technische Mineralölkauffrau, 4. Modul, 14. – 16. März 2023, Radisson Blu, Dortmund

Kurz gesagt: Die Lehrgangreihe bietet einen vertiefenden Einblick in Schmier-, Kraft- und Brennstoffthemen. Für Mitarbeiter/-innen im Vertrieb, Einkäufer, Techniker, Laboranten etc. die in der Mineralölbranche tätig sind ist die Teilnahme sehr zu empfehlen, da sie hierdurch eine solide branchenspezifische Weiterbildung für ihren beruflichen Alltag erhalten.

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit diesem Rundschreiben möchten wir Sie auf den neuen Termin des **4. Moduls** aus unserer aktuellen Lehrgangreihe „**Technischer Mineralölkaufmann/Technische Mineralölkauffrau**“ im Radisson Blu Hotel, Dortmund hinweisen.

Gute Fachkräfte sind nach wie vor ein wichtiger Schlüssel für den Unternehmenserfolg.

Neben den Unternehmen, profitieren aber auch die Teilnehmer/-innen stark von diesem Lehrgang, da Sie mit dem Abschluss als „**Technischer Mineralölkaufmann/Technische Mineralölkauffrau**“, der in der Branche seit vielen Jahren eine hohe Wertschätzung erfährt, auch ihre persönlichen Karrierechancen erhöhen.

Nach Abschluss aller vier Module erhalten die Teilnehmer ein Zertifikat und sind in diesem Zusammenhang berechtigt, das geschützte Logo zu verwenden.

Die Lehrgangreihe bietet einen vertiefenden Einblick in Schmier-, Kraft- und Brennstoffthemen. Für Mitarbeiter/-innen im Außendienst, Einkäufer, Techniker, Laboranten etc., die in der Mineralölbranche tätig sind, ist die Teilnahme sehr zu empfehlen, da sie hierdurch eine solide branchenspezifische Weiterbildung für ihren beruflichen Alltag erhalten.

Da die Fachvorträge überwiegend von Spezialisten aus der Industrie, aber auch der UNITI gehalten werden, ist eine hohe Aktualität der Lehrgangsinhalte gewährleistet.

Insbesondere durch die Kombination aus technischen Inhalten und einem integrierten, professionellen Verkaufs-/Kommunikationstraining, wird sowohl die fachliche als auch die persönliche Kompetenz („soft skills“) der Teilnehmer/-innen gefördert. Neben dem fachlichen Aspekt bietet die Lehrgangreihe eine optimale Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch und Aufbau eines Netzwerkes innerhalb der Mineralölbranche.

Das vierte von insgesamt vier Modulen dieser Lehrgangreihe findet statt

vom 14. – 16. März 2023 in Dortmund.

Aufgrund des modularen Aufbaues ist es jederzeit möglich in diese Lehrgangreihe einzusteigen. Die Teilnahme an allen vier Modulen wird mit dem Zertifikat „Technischer Mineralölkaufmann/Technische Mineralölkauffrau“ bescheinigt.

Die Schulung wird erst ab einer Mindestteilnehmerzahl durchgeführt. Um auf spezifische Teilnehmerfragen eingehen zu können, ist die Teilnehmerzahl begrenzt. Bei Interesse empfehlen wir daher eine schnelle Anmeldung!

Für den Lehrgang, 4. Modul ist folgender Ablauf geplant:

Dienstag, 14. März 2023

10.00 – 11.15 Hydrauliköle

Referent: Prof. Dr. Joachim Schulz, ML Lubrication GmbH

11.15 – 11.30 Kommunikationspause

11.30 – 12.15 Fortsetzung „Hydrauliköle“

12.15 – 13.15 Business Lunch

13.15 – 14.30 Grundöle (mineralölbasische/synthetische)

Referent: Prof. Dr. Joachim Schulz, ML Lubrication GmbH

14.30 – 15.00 Kommunikationspause

15.00 – 16.30 Bioschmierstoffe

Referent: Dr. Matthias Hof, Emery Oleochemicals GmbH

Mittwoch, 15. März 2023

9.00 – 10.30 Analytik von Mineralölprodukten

Referent: Nicola Ferderer, ISP Salzbergen GmbH & Co. KG

10.30 – 11.00 *Kommunikationspause*

11.00 – 12.30 Traktoren- und Zweiradschmierstoffe

Referent: Niklas Bräumer, FUCHS LUBRICANTS GERMANY GmbH

12.30 – 13.30 *Business Lunch*

13.30 – 15.00 Effizienter Vertrieb im Mineralölhandel

Referent: Frank Radke, UNITI e.V.

15.00 – 15.30 *Kommunikationspause*

15.30 – 17.00 Fortsetzung „Effizienter Vertrieb im Mineralölhandel“

Donnerstag, 16. März 2023

Referent: Detlef Holst, Holst Personalentwicklung

8.30 – 10.00 Verkaufstraining „Erfolgreich verkaufen“

10.00 – 10.15 *Kommunikationspause*

10.15 – 11.45 Fortsetzung Verkaufstraining

11.45 – 12.00 *Kommunikationspause*

12.00 – 13.15 Fortsetzung Verkaufstraining

13.15 *Business Lunch und ENDE*

Veranstaltungsort:

Radisson Blu Hotel, Dortmund
An der Buschmuehle 1; 44139 Dortmund
Tel: 0231/10 86 0

Teilnahmegebühr inklusive Business Lunch, Kommunikationspausen, Tagungsgetränken und umfangreichen Tagungsunterlagen:

UNITI-/VSI-Mitglieder	€ 710,-- + gesetzl. MwSt.
Nichtmitglieder	€ 855,-- + gesetzl. MwSt.



UNITI Bundesverband mittelständischer Mineralölunternehmen e. V.

Anmeldung (siehe Anmeldefax anbei, bitte direkt an die UNITI senden):

Anmeldeschuss*: **30. Januar 2023**

Stornofrist: **30. Januar 2023**

*Bei Überschreitung der maximalen Teilnehmerzahl werden weitere Anmeldungen auf einer Warteliste vermerkt.

**Bei Absagen, die nach dem 30. Januar 2023 erfolgen, wird die volle Teilnahmegebühr in Rechnung gestellt.

Zimmerreservierung:** Radisson Blu Hotel, Dortmund,
Frau Sonja Rosenthal
An der Buschmuehle 1; 44139 Dortmund
Tel.: 0231/10 86 669
E-Mail: Reservations.dortmund@radissonblu.com

Preis EZ, 13.-16.03.2023: € 119,00 inkl. Frühstück pro Nacht

Stichwort: UNITI

Reservierungsschluss: **14. Februar 2023**

** Bitte tätigen Sie Ihre Hotelübernachtung direkt beim Hotel per E-Mail oder telefonisch.

Alle Teilnehmer/-innen erhalten rechtzeitig vor der Veranstaltung eine Anmeldebestätigung sowie eine Anfahrtsskizze zum Hotel und zum Tagungsort.

Falls Sie Fragen haben, wenden Sie sich gerne an René Löser unter Tel.: +49 30 755 414-400 oder per E-Mail an loeser@uniti.de.

Mit freundlichen Grüßen

UNITI-Kraftstoff GmbH

Dipl.-Ing. Edwin Leber

Anlage

Anlage 1

Anmeldeformular_TMK 4. Modul_März2023

Als regionale Ansprechpartner stehen zusätzlich zur Verfügung:

Regionalleiter: Markus Brunner, Tel.: 089-2319050, Fax: 089-23190599, Mail: brunner@uniti.de

Betreuung Tankstellenunternehmen: Christine Walther, Tel.: 02241-9584850, Mobil: 01573-0698639, Mail: walther@uniti.de